



# ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ УСЛУГ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ



# УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

Техника очень плотно окружает нас в быту и упрощает ручной труд, делая его комфортным и приятным занятием. Но даже самые дорогостоящие и современные модели бытовой техники могут ломаться.

Покупать новые не всегда выгодно, а вот отремонтировать старенькую технику, чтобы она послужила еще пару-тройку лет, разумно. Поэтому спрос на услуги по ремонту всегда был и будет востребован в любом населенном пункте.

Кроме этого, в продаже с каждым годом появляются сложные и многофункциональные приборы, которые требуют регулярной профилактики, диагностики.



# УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

## ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

# ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

Перед тем, как открыть любую компанию следует произвести анализ рынка по следующим позициям:

- наличие платежеспособного спроса в конкретном населенном пункте;
- ассортимент предоставляемых услуг;
- есть ли сезонные колебания рынка;
- база запасных частей – необходимые материалы для починок, наличие их в продаже;
- производственные возможности и анализ конкурентов аналогичных услуг.

Если вы ответили на все вышеизложенные пункты, сделали анализ, можно перейти к следующему этапу – оценке рентабельности бизнеса в конкретном населенном пункте.

Для этого необходимо проанализировать ряд условий:

- наличие комплектующих и сырья, необходимых для ремонта;
- специальное оборудование, мастерской, необходимых инструментов;
- профессиональная подготовка и возможность нанять квалифицированных сотрудников;
- наличие производственно-складского помещения, возможность аренды, которые гарантируют рентабельность бизнеса.

К основным услугам, которые может предоставлять мастер-техник по ремонту бытовой техники, можно отнести следующие:

- Починка оргтехники.
- Мастерская по ремонту бытовых приборов; видео, аудио техники и ТВ.
- Починка микроволновых печей, духовых шкафов, стиральных машин, холодильников, посудомоечных машин и прочего.



# УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

**мой  
бизнес**  
Забайкальский край



## ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

Выбор организационно-правовой формы зависит от наличия работников и формата работы:

- Если для реализации проекта требуется работники в связи с круглосуточным сменным режимом работы то необходимо открыть **ИП** или **ООО**.
- Если вы не планируете нанимать работников, а полностью заниматься своими силами рекомендуется зарегистрироваться в качестве **самозанятого**.

## ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код — той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Как основной код ОКВЭД подойдут следующие:

Код ОКВЭД
95.21 Ремонт электронной бытовой техники
33.14 Ремонт электрического оборудования
95.11 Ремонт компьютеров
95.12 Ремонт коммуникационного оборудования
95.22 Ремонт бытовых приборов, домашнего и садового инвентаря

# ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО

- 01 **Пакет документов:** только паспорт
- 02 **Предварительно записаться** 8-800-100-10-22, 21-10-10
- 03 Услуга предоставляется **бесплатно**
- 04 **Открытие расчетного счета** у банков-партнеров (при необходимости)

*\*Регистрация ООО проводится только с одним учредителем*

## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО через электронный сервис УФНС/нотариуса

- 01 Сформировать необходимый пакет документов (подробнее по ссылке - <https://service.nalog.ru/gosreg/intro.html?sfrd=21001>)
- 02 **Выбрать способ предоставления документов:**  
С помощью сервиса (при наличии ЭЦП).  
Через нотариуса.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 Государственная пошлина - 800 рублей (у нотариуса без оплаты данной госпошлины)
- 05 Получение документов о государственной регистрации





## ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01. **Скачать приложение «Мой налог»**  
по следующим ссылкам:
02. Необходимо **согласиться на обработку**  
данных и с правилами приложения
03. Нужно **выбрать способ регистрации:**
  - **Через личный кабинет** – нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
  - **Через Госуслуги** (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
  - **По паспорту** - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.
04. **Выберите регион.** Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.
05. **Отсканируйте паспорт** при помощи приложения и **сделайте селфи** для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).
06. **Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения** через сообщение.



# МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ

**8 (800) 222-22-22**

Контакт-центр ФНС России

**УСЛУГИ РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА**

**ПО РЕМОНТУ**

**БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ**

**мой  
бизнес**  
Забайкальский край



**ШАГ 3.  
РАССЧИТАТЬ  
ВЛОЖЕНИЯ И  
ВЫРУЧКУ**

# ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

## СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции
1	Рабочий стол со стулом
2	Шкаф для инструмента
3	Полки для хранения полученной и готовой техники
4	Лампа настольная
5	Паяльная станция
6	Осциллограф
7	Мультиметр
8	Регулируемый источник питания
9	Набор инструмента (отвертки, гаечные ключи и т.д.)
10	Вытяжка к рабочему месту
11	Расходные материалы и запасные части постоянные и переменные расходы на начало
12	(аренда коммунальные и т.д., не более 15%)

## ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Цена, руб.	Кол-во	Выручка
1	Выезд к клиенту	От 500	35	17 500
2	Ремонт крупных приборов	От 1 000	24	24 000
3	Ремонт мелких бытовых приборов	От 500	40	60 000
			<b>ИТОГО:</b>	<b>101 500</b>

# УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

**МОЙ  
БИЗНЕС**  
Забайкальский край



## ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

## **ВЫРУЧКА = КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ \* ЦЕНУ ТОВАРА**

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

**Чистая прибыль (или убыток)** — это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

## ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

**Операционные расходы** — все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

**Инвестиционные расходы** — это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

**Постоянные расходы** — это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

**Переменные расходы** — это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал — сделал выручку, не продал — не сделал. Выручка растет — и переменные расходы растут, падает — и они падают. Вообще не будет выручки — и этих расходов не будет.

# ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

## Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Расходные материалы	
2	Коммунальные расходы	
3	Рекламные услуги	
4	Аренда помещения	

## Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	49 500 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы* 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы)*15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% <b>Используйте калькулятор на сайте ФНС</b>
5	НПД (самозанятый)	Доходы*4% - при работе с ФЛ Доходы*6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

# УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

**МОЙ  
БИЗНЕС**  
Забайкальский край



## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

## ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Следует отметить, что ремонт и подключение бытовой техники не относится к перечню лицензируемых видов деятельности. Сертификация также является добровольной и не относится к обязательным этапам для открытия своего бизнеса. Однако, если вы стремитесь к постоянному притоку клиентов, такой этап будет не лишним. К преимуществам сертификации можно отнести:

- Возможность получить большее число клиентов. Для многих людей, сертификация – это гарантия спокойствия и качества оказываемых услуг;
- Наличие необходимых сертификатов, дает возможность компании осуществлять дополнительные услуги, такие как техническая экспертиза техники. Все это позволяет списывать старую технику в организациях.

Для открытия сервиса по ремонту бытовой техники необходимо найти нежилое помещение. Большие площади здесь не требуются: достаточно арендовать от 30 до 50 кв. м. На такой площади можно разместить несколько рабочих мест, склад.

На начальных этапах бизнеса можно начать дело практически без вложений, то есть обойтись без аренды помещения. Услуга – ремонтная мастерская бытовой техники на дому - достаточно популярная у населения. Это удобно, как клиентам, так и мастеру. В таком случае нет необходимости перевозить громоздкую технику. Например, если речь идет о ремонте стиральных машинок или необходимости починить холодильник.





# ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации бизнес-проекта, получения необходимых предпринимательских компетенций и навыков, дальнейшего развития бизнеса вы можете воспользоваться следующими мерами государственной поддержки в центре «Мой бизнес» Забайкальского края:

## **1. Учебная программа тренинга «Азбука предпринимателя»**

Программа «Азбука предпринимателя» для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.

## **2. Регистрация ИП или ООО.**

В центре «Мой бизнес» работает два окна предоставляющих услуги МФЦ для бизнеса. Здесь вы можете не только бесплатно зарегистрировать ИП или открыть ООО, но и получить более 50 государственных услуг. Это выдача справок, выписок, регистрация ипотеки, подключение онлайн-кассы, оформление договора аренды и многое другое. Важно! Требуется предварительная запись.

## **3. Разработка и написание бизнес-плана**

В центре «Мой бизнес» услугу можно получить бесплатно. Для этого необходимо обратиться с письменным заявлением по адресу: г. Чита, ул. Бабушкина, 52.

## **4. Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей**

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.

**5. Займы для субъектов МСП на открытие или развитие бизнеса** по льготной процентной ставке. Сумма до 5 млн.руб., срок до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 19% годовых.

## **6. Займы для самозанятых.**


Сумма займа до 500 тыс. руб., срок действия договора до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 15% годовых.

# УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

**МОЙ  
бизнес**  
Забайкальский край



[МОЙБИЗНЕС75.РФ](http://МОЙБИЗНЕС75.РФ)

**Консультации** специалистов  
Центра «Мой бизнес»  
по бесплатной горячей линии:  
 **8-800-100-10-22**